

title 1

入居企業AICIAが新サービスをリリース予定!

AICIA代表の岩井貴幸さんが10月に新しいタイプのマッチングアプリをリリース予定です。アプリの特徴や開発の狙いについてお話を伺いました。

—アプリの特徴を教えてください

従来のマッチングアプリとは異なり、登録する際に写真が必要ありません。また、職業、年収といった情報ではなく、価値観や性格（人となり）がわかる質問への回答を重視しております。質問の例としては「小さい頃の夢」や「生まれ変わったら何になりたい?」といったものから、「今日ふと思った事」などに対して、音声での回答をしていただき、雰囲気や考え方に共感できるようであればマッチングしていただける仕組みとなっております。



URL
<https://serect.aicia.jp>

ブラインドマッチングサービス | serect (セレクト)



serectについて 操作方法 安心・安全 利用料金 よくある質問

empathy
共感
intuition
直感

今すぐserectに
かんたん無料登録

※年齢確認以上登録必須のサービスです。



—開発の想いを教えてください

現在のマッチングアプリは写真や表面的な情報にフォーカスされている事が多いので、人柄や雰囲気を重視するアプリが必要だと感じて開発しました。起業当初から実現しなかった構想で、多くの方に使っていただけるようなサービスになればと思っています。

—今後の事業展開は?

今回、UIやシステム設計を含めた大規模なアプリ開発に挑戦しました。リリース後のご利用状況から、今後の開発規模の調整や、別サービスの立案をするといった事も視野に入れて、今後も世の中の「あたりまえ」になれるようなサービスの提供をしていきたいと思っています。

AICIA (アイシア)

住所: 春日部市南1-1-7 5Fふれあいキューブ創業支援ルームC1

代表: 岩井貴幸 設立: 2023年10月10日

事業: クラウド型電話自動応答サービス(TELAI)の運営、WEBサイト制作、

翻訳サービス、議事録作成サービス、モバイルアプリケーション開発

サービスに関するお問い合わせは <https://telai.aicia.jp/> のフォームよりどうぞ!

お知らせ

10/25に第93回情報交換会を開催します!

ふれあいキューブ創業支援ルーム

第93回
情報交換会

参加費無料
要申込

2024年 10月25日(金)16時~17時

創業支援ルームで実現した人生の夢

超現金社会の日本をキャッシュレス国家へ。落ちこぼれの青春時代を経てカードをライフワークとし、国産に影響を与えるまでに至ったストーリーをお話いただきます。

講師 Card Seek 代表 小河 俊紀 氏

1977年 徳島県海部郡吉野町生まれ。自衛隊(特)ジョーンスクール。カード業界の発展に貢献。創業2013年。1999年ソフトバンク入社。東北支店に勤務。2015年 株式会社 友利銀行でFC営業部長。2020年 Card Seek創業。現在まで累計14社の融資サポート。2015年~2019年 ふれあいキューブ創業支援ルームの開設。心、魂、文字で未来を築く。2019年2月「キャッシュレス社会と創業の未来」上野。



交流会 17時~ 参加費1000円

会場 ふれあいキューブ
創業支援ルーム共用室
埼玉県春日部市南1-1-7 5階

お申し込み・お問い合わせ

TEL 050-3353-5334(平日9時~17時)

メール incu@kasukabehall.jp



詳細は創業支援ルーム
のホームページをご覧ください



創業支援ルームのコンセプト

- 創業ステージに合わせた入居スペースが利用できます
- 一般社団法人J B I A (日本ビジネス・インキュベーション協会) 認定インキュベーションマネージャーによる経営等の相談を受けることができます
- ワンストップで専門家相談や市民活動の相談ができます
- 創業支援スタッフによる来客取次、郵便物の受取ができます

«ふれあいキューブ創業支援ルーム»

電話: 050-3353-5334

(平日9:00~17:30)

ホームページ:



メール: incu@kasukabehall.jp

2 第92回情報交換会を開催しました

9月27日（金）、創業支援ルーム共用室にて、講師に株式会社アルガリ代表取締役岩田昇資氏をお迎えして、第92回情報交換会「創業時の広報活動のポイント」を開催しました。

広報は信頼を勝ち取るための「あいさつ」、広告は「機会」であり、その接点に購入の動機が発生するといった基本的な考え方や、創業期におけるペルソナ（想定顧客）の捉え方を具体的にお話しいただきました。

マーケティングは複雑なものと考えがちですが、「買ってくれる人＝サービスや商品の良さを伝えてくれる人」であり、創業期の広告戦略として「地域密着」と「費用対効果」が重要であるといったシンプルかつ実践的な手法をご紹介いただきました。質疑応答も活発に行われ、講師を交えての交流会も熱く盛り上がりました。



講師 岩田昇資氏



次回の情報交換会は10月25日（金）に開催予定です。これから創業を目指す方、創業して間もない方、創業者同士で交流を深めたい方など、創業に興味のある方のご参加をお待ちしております。詳しくは創業支援ルームのホームページをご覧ください。
<https://www.kasukabehall.jp/sogyoshien01.html>

3 個室Aの入居者を募集しています

創業支援ルームでは、埼玉県内で創業を目指す方、創業5年未満の方を対象に、随時入居希望者を募集しています。**現在空き室となっているのはA個室型3部屋です。**

A個室型は、当施設では唯一の完全個室スペースです。25㎡の余裕のある空間は、数人で事業を立ち上げるスタートアップ企業には最適な空間で、室内に応接スペースを設けることも可能です。初年度賃料月額（税込）54,890円です。



- ✔ 県内・都心への移動に便利な東武線春日部駅より徒歩5分
- ✔ 年中無休・24時間利用可
- ✔ 県の公的施設に拠点を置くことで創業初期の信用力UP!
- ✔ 創業の専門家（インクベーター）による伴走支援
- ✔ 来客受付、郵便物等の受取などのコンシェルジュ機能



入居までの流れ



創業者は孤独じゃない。私たちと走り出しましょう！ お気軽にお問合せ下さい

入居者を随時募集しています

インキュベート室の入居申請を随時受け付けています。現在個室Aに空きがあり、BブースCブースは入居待ちとなります。入居を希望される方は、お気軽に事務室までご相談ください。



A 個室型



Bブース型



Cブース型

◀入居対象▶

埼玉県地域経済の活性化に資すると認められ、次のいずれかに該当する方（個人・法人は問いません）

- ・これから創業しようとする方、または創業後5年未満の方
- ・新たな事業分野へ進出しようとする中小企業者

詳しいことは、お問い合わせください。

編集後記

近年AIサービスが普及するにつれてビジネス環境の変化を実感する機会が増えました。起業のカタチも変わってくるかもしれないですね。（市川）

編集	宮本 直樹 池脇 裕介 市川 潤
取材・編集補助 デザイン・構成	大川原 由美 荻田 陽子