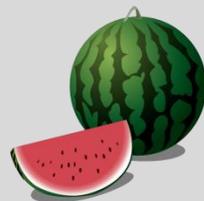


Incubation News Letter

所在地
〒344-0064
埼玉県春日部市南1-1-7
TEL:050-3353-5334
FAX:048-734-3006
<http://www.kasukabehall.jp/>
E-mail:incu@kasukabehall.jp



この号の内容

- 1.入居者のご紹介
(C-6 春日部人財ラボ)
- 2.入居者雑誌掲載の紹介
- 3.第2回創業支援ルーム・
フェア開催
- 4.今月の情報交換会
- 5.入居者募集いたします

入居者雑誌掲載の紹介



B-4 CardSeekさんの寄稿が、
富山大学のOB会報誌「越嶺会
報」の巻頭に掲載されました。
詳しくはホームページをご覧ください。

<http://www.cardseek.justhpb.jp/profile.html>

東部地域振興ふれあい拠点施設
基本コンセプトと3つの理念

「都市の森」の創造

I 地域をはぐくむ

～まちづくりのシンボル～

II ふれあう

～緑と人のふれあい～

III 環境を守る

～省CO2の最先端モデル～

入居者のご紹介 C-6 春日部人財ラボ

本誌では創業支援ルームの入居者のご紹介をしております。
今回はC-6 に2月から入居された春日部人財ラボさんです。



春日部人財ラボ 山田 昌芳さん

<名称>

ユニクロのロゴは、看板屋が「C」を「Q」に間違えて、そのまま「UNIQ
LO」となったそうです。当社も春日部人材ラボでした。誰かが「材」を「財」
に間違えたのです。

<事業内容>

28年間現場で働いてきました。多くの工事現場や製造現場には管理の視点で
は見えない問題が沢山あります。当社ではコーチングとコミュニケーションと安
全意識の三本を軸に、現場目線のコンサルティングと分かりやすく即効性の高い
企業研修を用意しています。つい最近ですが工芸部を立ち上げました。モノづく
りを外部から支援するだけでなく、実際に商材をネットショップで販売すること
で、クライアントのニーズに広く応えられる仕事をしたいと考えたからです。

<入居のきっかけ>

起業する前から、自宅を事務所兼用にはしたくないと思っていました。仕事
とプライベートを混同したくなかったからです。 今年の春日部商工会議所の創
業塾に参加した時に創業支援ルームの存在を知りました。確かに受講生の何人か
が既に入居していて、刺激を受けたのも事実です。自宅と別に事務所を構えてい
るとカッコいいなと思ったのも事実です。しかし一番のきっかけは実際にブース
を見学して、起業する自分の姿がイメージできたからだと思います。



入居者募集いたします



上左：A個室型
上右：Bブース型
下：Cブース型

《募集対象》

サービス業、コンサルタント業、ソフトウェア業、その他埼玉県地域経済の活性化に資すると認められる業を入居される方の対象業種とし、次のいずれかに該当する方（個人・法人は問いません）

・これから創業しようとする方または創業の日以後5年を経過していない方

・新たな事業分野へ進出しようとする中小企業者

詳しいことは、創業支援ルームにお問い合わせください。

平日9：00～17：30

創業支援ルーム

電話：050-3353-5334

ホームページ：

<http://www.kasukabehall.jp/so-gyoshien.html>

メール：inco@kasukabehall.jp

《編集後記》

6月は、寒い梅雨でしたが、7月はいよいよ暑くなりそうです。現在入居者の方を中心に、春日部コミュニティビジネス倶楽部

(kas-biz.)を立ち上げようとしています。春日部のコミュニティビジネスの活性化につながるように市民活動として展開する予定です。

編集責任者 國井 正
取材・編集補助 山田あつ子
デザイン・構成 石川 智子

第2回 創業支援ルーム・フェア開催



＜平成24年6月9日 第2回創業支援ルーム・フェア開催！＞

今回は、6月9日の土曜日に第2回目の創業支援ルームフェアを開催いたしました。今回は物販コーナーと相談コーナーに分けて、10社の方が参加しました。集客数は108名あり、物販チームの売り上げは、ペット用消臭剤、下駄、似顔絵など31件で約4万円でした。相談コーナーでは11件の相談があり、年金相談4件、相続相談3件、その他4件という内容でした。物販チームの方は、積極的にお客様に声をかけており、2回目ともなるとお客様への対応も慣れてきているようで嬉しくなりました。

第3回 情報交換会&交流会を開催しました



入居者情報交換会

＜平成24年6月29日 第3回情報交換会&交流会 開催！＞

今回は、コンサルタントとして活動している3人の事業内容の紹介がありました。最初は、入居第1号であるカードシークの小河代表から、自らのホームページによる事業紹介がありました。カード業界出身で、カードのビジネス特許を持つ小河代表は、顧問業を中心に活動されており、特許の実現に向けて日々邁進されています。2番目は、PEPsコンサルティングの西野代表によるリスクマネジメントの事業内容の説明がありました。販売価格の表示の誤りを事例に、企業の評判を落とさないレピュテーションマネジメントの解説がありました。

最後は、春日部人財ラボの山田代表から、創業支援フェアなどで、お客様を獲得する方法について、マーケティングの理論を展開する講義がありました。