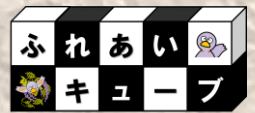


第44回



創業支援ルーム  
情報交換会 & 交流会

『WEB集客実践講座』

—営業しなくてもお客様が  
集まる仕組みの作り方を教えます—

講師紹介

大橋 亮太

株式会社BRIAエデュケーション 執行役員  
株式会社ムーブウィル 代表取締役

2008年三井物産株式会社入社後、船舶の営業および事業計画の策定に従事。  
2014年に同社退社の上、2015年にムーブウィル代表取締役就任。  
創業後はWEBを活用した集客戦略の構築に力を入れ、外注を行うことなくWEB  
を活用した集客体制を構築。同ホームページへのアクセス数は月間30,000を超え、  
メールマガジン読者や問い合わせは毎月増え続けている。

一切外注をせず、自社で集客の仕組みを構築した  
ノウハウを全てお伝えします。

2016.10.21【FRI】

ふれあいキューブ5F創業支援ルーム共用室

交換会 / 16:00 START **入場無料**

交流会 / 17:30 START **1,000円 / 人**

※交流会前に集めさせていただきます

お問い合わせ・お申込みは創業支援ルームまで。

TEL : 050-3353-5334 / Mail : incu@kasukabehall.jp

今回のセミナーはこのような方にお勧めです

- ホームページを作ったが、問い合わせが全然来ない
- ホームページを活用した集客をしたいが、何をすれば良いか分からない
- 自社ブランディングを行いたい
- なるべくコストをかけずに集客をしたい
- ホームページへのアクセス数を増やしたい

セミナーに参加いただくことによって得られるもの

- ホームページを活用した集客のノウハウがわかります
- 自社ブランディングの構築方法がわかります
- WEBを活用した集客の全体像をつかむことができます